



PRESENTACIÓN CORPORATIVA · 2026

Equipos que producen resultados **a pesar de las circunstancias**

LIDERAZGO, EQUIPO Y COMUNICACIÓN PARA DIRECTORES, GERENTES Y EQUIPOS QUE YA NO QUIEREN DEPENDER DE UNA SOLA PERSONA PARA QUE LAS COSAS SALGAN.



Leopoldo Rodríguez

Cofundador · Facilitador de Success Game



Mónica Alba

Cofundadora · Coach ontológica

— QUIÉNES SOMOS

Un equipo que **enseña lo que vive**

Equipos de Éxito lo fundamos Mónica Alba y Leopoldo Rodríguez, juntos, después de muchos años de entrenamientos en México y Estados Unidos.

Polo trae tres décadas dirigiendo equipos donde no hay segunda oportunidad: giras nacionales, conciertos masivos, centros de datos que atienden bancos globales. Ahí aprendió lo que funciona y lo que no funciona cuando un grupo de personas tiene que producir un resultado bajo presión.

Mónica, coach ontológica con más de veinte años de formación en disciplinas del comportamiento humano, aporta la otra mitad: la conversación que cambia desde dónde observa una persona, y con ello lo que es capaz de crear.

Juntos diseñaron y facilitan **Success Game**, la metodología con la que entrenamos a directores, gerentes y equipos para que los resultados dejen de depender de una sola persona. Y lo hacen como pareja desde hace casi dos décadas: el equipo que enseñan es también el que viven.



«Liderazgo es poner al ser humano por delante, honrando y descubriendo nuevas posibilidades.»

30+

años de Polo dirigiendo equipos en producciones de gran escala

20+

años de Mónica en coaching ontológico y disciplinas del ser humano

6+

años de formación de los dos en Ontología del Lenguaje, en México y Estados Unidos

100

empresas entrenadas: nuestra meta para los próximos diez años

— EN QUÉ CREEMOS

Lo que **da poder** a un equipo

Las personas primero

Liderazgo es poner al ser humano por delante. Cuando las personas crecen, los resultados llegan solos.

Sin culpables

Mientras una organización fomenta la cultura de la culpa, no tendrá acceso a aprender, crecer ni consolidar a su equipo.

Dueños del resultado

Te conviertes en lo que toleras. Aduñarse de los resultados es el primer movimiento de cualquier equipo que funciona.

Con ciencia

Neurociencias, Ontología del Lenguaje, Biotranscodificación y Epigenética Conductual: herramientas validadas, no motivación de un día.



«Soy un desencadenador del espíritu humano. Todo mundo crece a mi alrededor.»

Algo que pocos saben. En 2019 caminó los 850 km del Camino de Santiago en 33 días, contra la recomendación médica. Su clave: hacer lo que se hace con pasión, amor y entrega total.

— COFUNDADOR · FACILITADOR DE SUCCESS GAME

Leopoldo Rodríguez

Ingeniero, productor de espectáculos y coach. Treinta años dirigiendo equipos que tenían que entregar resultados a una hora fija, frente a miles de personas y sin margen de error.

Su carrera empezó en la producción de giras y conciertos: coordinó producciones alrededor del mundo con equipos de más de cien personas, diseñó e integró las giras **Rockola Coca-Cola** y **Pepsi en Vivo**, esta última reconocida por PepsiCo como la mejor campaña publicitaria del año 2000 a nivel mundial, y produjo el escenario alterno del primer **Vive Latino**. Trabajó con artistas como Luis Miguel, Alejandro Fernández y Plácido Domingo, ante públicos de hasta 110,000 personas. En esa industria se gana o se pierde en equipo, y ahí nació su especialidad: equipos que funcionan en medio de la crisis.

Después llevó esa misma disciplina a la tecnología. Como Director de Investigación y Desarrollo de un centro de datos de continuidad para JPMorgan, RBS, UBS y Santander, llevó el nivel de servicio a 99.996 % y la satisfacción de los clientes de 75 % a 97 %. Hoy dirige también **Voz MX Ingeniería**.

En paralelo, se formó durante más de seis años en **Ontología del Lenguaje**, en México y Estados Unidos, desarrollando habilidades de equipo, administración y liderazgo, y la manera de permearlas a los equipos de trabajo. Esa combinación de resultados duros y desarrollo humano es lo que trae a cada equipo que entrena.

FORMACIÓN

Ingeniero Mecánico Administrador · Tecnológico de Monterrey (Borrego de Oro)

Maestría en Administración de Negocios

Maestría en Administración Financiera

Maestría en Gestión de Proyectos

Ontología del Lenguaje · PNL · Psicología Clínica

Habilidades de equipo, administración y liderazgo · 6+ años en México y EUA

Mastering Coaching Skills · Team Power Institute

Coach de Finanzas Personales · Profit Coaches



«Lo que cambias dentro,
reorganiza afuera.»

DISCIPLINAS

Coaching Ontológico

Neurociencias · PNL

Bioneuroemoción

Desdoblamiento del Tiempo

Coaching Financiero

Chamanismo Hawaiano

— COFUNDADORA · FACILITADORA DE SUCCESS GAME · COACH
ONTOLÓGICA

Mónica Alba

Coach ontológica, mentora y conferencista internacional. Más de veinte años explorando cómo crea resultados un ser humano, y cómo cambian esos resultados cuando cambia la consciencia desde la que observa.

Se formó durante más de seis años en **Ontología del Lenguaje** en México y Estados Unidos, desarrollando habilidades de equipo, administración y liderazgo, y después en Bioneuroemoción, Programación Neurolingüística, Neurociencias, Desdoblamiento del Tiempo, Coaching Financiero y Chamanismo Hawaiano. De esa suma salió una convicción sencilla que atraviesa todo su trabajo: la realidad no se transforma desde el esfuerzo, sino desde la consciencia con la que es observada, elegida y creada.

En la empresa, eso se traduce en algo muy concreto. Un equipo no produce más porque se le exija más: produce más cuando sus integrantes cambian la conversación que tienen consigo mismos y entre ellos. En **Success Game**, Mónica guía esa parte del trabajo: el lenguaje, la emoción y la identidad desde la que cada persona lidera. Quienes han pasado por el curso lo describen como un antes y un después, en el trabajo y fuera de él.

— MÁS ALLÁ DE LA EMPRESA

Mónica y las mujeres que **crean en grande**

Fuera de Equipos de Éxito, Mónica ha construido un ecosistema propio dedicado a las mujeres líderes, empresarias y coaches: mujeres extraordinarias, preparadas y talentosas que, aun así, viven por debajo de lo que saben que es posible para ellas. Su trabajo consiste en recordarles el poder creador que siempre ha vivido dentro de ellas, y en darles una estructura para sostenerlo en el negocio, en el dinero y en la vida.

Creadoras de Imposibilidades

Movimiento y mentoría para mujeres de negocio, coaches y líderes.

Hyperconsciente

Programa de doce semanas en vivo para despertar la consciencia creadora.

Money Game

Mentoría para reinventar la relación con el dinero desde la consciencia y la estructura.

108 Club · Deliberadamente

Comunidad íntima y programa de ocho semanas de creación deliberada.

Más en monicaalba.mx

Success Game

Transformando el juego del éxito

¿Qué tal que todo lo que crees del éxito no es más que un conjunto de puntos de vista que te mantienen atrapado en el esfuerzo constante, repitiendo una y otra vez los mismos resultados?



QUÉ ES

Un entrenamiento vivencial de **liderazgo, equipo y comunicación** para directivos y líderes comprometidos en acelerar los resultados de su trabajo: descubrir la causa de sus resultados, transformar la manera en que lideran a sus equipos y cambiar la cultura laboral.

DIRIGIDO A

Directores, gerentes y mandos medios con equipos a su cargo. Funciona especialmente bien cuando un líder tiene de 50 a 100 personas en su estructura y vive retrabajo, desgaste, conflictos o falta de una visión compartida.

MODALIDADES

- ✓ **Presencial:** entrenamiento intensivo de 18 horas en dos días consecutivos, in-company o en grupo abierto.
- ✓ **En línea:** ocho sesiones semanales en vivo de dos horas por Zoom, con aula virtual, grabaciones y material.

METODOLOGÍA

Herramientas validadas por **Neurociencias, Ontología del Lenguaje, Biotranscodificación y Epigenética Conductual**, aplicadas en conversaciones, dinámicas y ejercicios prácticos que descubren los bloqueos y programaciones inconscientes que frenan al equipo.

QUÉ DICEN LOS CLIENTES DE SUCCESS GAME

“

Este curso cambió mi vida. No sólo aplica al trabajo, también hizo una gran diferencia en mi relación.

Director de Adquisiciones TI · Siemens Energy, Argentina

“

Mi vida es otra a partir de este entrenamiento. Vamos a entrenar a toda Colombia.

Director Colombia DC · Siemens Energy

“

Este curso ha sido un aterrizaje forzoso: nada de andar en piloto automático. Tomas el control de tus resultados y construyes equipos verdaderamente poderosos.

Socio Director · Editorial Química

LO QUE SE LLEVAN LOS PARTICIPANTES

- ✓ Un liderazgo que inspira y forma equipos sólidos de alto desempeño, conectados con la misión de la organización.
- ✓ Nuevas formas de generar una inercia que produce más y mejores resultados, de manera constante.
- ✓ Negociaciones sólidas: acuerdos que funcionan para todas las partes.
- ✓ Modelos de comunicación y conexión que agilizan el éxito de proyectos y negocios.
- ✓ La capacidad de disolver conflictos comprendiendo el mundo de las demás personas.
- ✓ Un éxito sostenible en el tiempo: sin quemarse, sin la autoexigencia, sin renunciar a lo que más valoran.
- ✓ Aceleración medible de ventas y resultados.

DEL APAGAFUEGOS AL LIDERAZGO

De «todo depende de él», micromanagement, altas horas de la noche, alta rotación y apatía... a libertad, equipos que responden y resultados que se sostienen.

Un día para mover lo que está atorado

Tres talleres de un día, diseñados a partir de lo que escuchamos en las empresas. Cada uno ataca una causa distinta de los mismos síntomas: retrabajo, desgaste, conflicto y baja productividad. Se imparten in-company y se combinan entre sí o con Success Game.



Growth Mindset

COMUNICACIÓN & PRODUCTIVIDAD

Lo que escuchamos: hambre de crecer, de ir a otro nivel de resultados; conocer eso que los hace productivos y descubrir lo que los saca de serlo.

¿Dónde pones el foco? ¿Qué te saca de ser productivo? ¿Desde dónde comunicas lo que comunicas, y cómo impacta eso en tus resultados? Un taller para conocer nuevas formas de crear integrando un lenguaje que genera resultados, frente a un lenguaje que no mueve a la acción.

Objetivos: descubrir las barreras de comunicación que afectan la productividad · tomar consciencia de los filtros que separan y limitan el crecimiento · hacer un alto a las maneras de percibir e interpretar para redireccionar · usar el poder del lenguaje para crear escenarios y ser más productivos.



Effective Teams

CREANDO RELACIONES DE PODER

Lo que escuchamos: la necesidad de vincularse y crear relaciones poderosas; dejar de crear desde la individualidad y aprender a crear como equipo; conectar más allá de lo superficial.

¿Desde dónde te relacionas con los demás? ¿Qué relaciones estás creando? El primer aspecto para lograr resultados es aprender a crear relaciones poderosas: cuando eres capaz de conectar con las personas, tus resultados se mueven exponencialmente. ¿Cuánto tiempo pierdes en juicios e interpretaciones, en forzar resultados, en competir y compararte?

Objetivos: darse cuenta de la forma automática de relacionarse · usar la relación como primer aspecto para lograr los objetivos · crear un nuevo nivel de relación con cada persona del equipo.



Reset Game

HAY MOMENTOS DONDE EL SISTEMA NECESITA UN RESET

Lo que escuchamos: ganas de liberar el estrés; necesidad de crear nuevos espacios de salud mental y emocional; identificar la verdadera causa de los estados de poca productividad.

«No podemos crear resultados extraordinarios con un sistema que fue diseñado para sobrevivir.» Cuando el estrés se normaliza, la creatividad se apaga y el liderazgo entra en automático. No es falta de esfuerzo: algo interno necesita reiniciarse.

Desinstala los patrones de pensamiento que alimentan el agotamiento · **reconfigura** la percepción del éxito, el tiempo y el control · **activa** una nueva forma de operar basada en coherencia, energía y propósito.

Metodología propia basada en Coaching Ontológico y PNL, con dinámicas y ejercicios prácticos enfocados en descubrir los bloqueos y programaciones inconscientes y generar cambios en cada participante.

Bienestar Sostenido

Entrenamiento de salud y bienestar para directores y dueños de empresa comprometidos en recuperar la vitalidad, el balance y la energía de su cuerpo, en armonía con su mente.

El alto desempeño que exige hacer crecer un negocio necesita un aliado estratégico: el cuerpo y la mente funcionando adecuadamente. En 35 años como empresario, Polo vio a directores de cuarenta y tantos con diabetes, hipertensión, dolores de espalda y cansancio crónico: gente con mucho dinero que no sabía gestionar su propio cuerpo. A él le pasó igual, y hoy eso está en el pasado: de 96 a 76 kilos sin rebote, análisis mejor que nunca y la energía al cien dando curso.

Este programa rompe el paradigma de que hay que elegir entre el bienestar y el éxito en los resultados. Lo que se mueve, además del cuerpo, es la claridad mental y el enfoque en el negocio.

QUÉ INCLUYE

- ✓ Seis meses de entrenamiento: desintoxicación del cuerpo y recuperación de los procesos digestivos, que sostienen los procesos cognitivos.
- ✓ Sesiones en vivo semanales el primer mes y quincenales después, con videgrabaciones en el portal del curso.
- ✓ Una sesión mensual de asesoría personalizada y una comunidad de empresarios que están rompiendo el mismo paradigma.
- ✓ Coaching mensual de continuidad al terminar.

Áreas que impacta

Cuerpo: cansancio crónico, dolores articulares, diabetes (remisión), zumbido de oídos, balance eléctrico del cuerpo, proceso digestivo.

Mentalidad: entender el proceso biológico del cuerpo, comprender las causas emocionales detrás de los procesos alimenticios, desarrollar hábitos y estilos de vida sin carga.

Importante

No es medicina alternativa ni sustituye ningún tratamiento médico: es una metodología práctica para quienes saben que su éxito depende también de cuidar el vehículo más importante, su propio cuerpo. El médico tratante es el único facultado para ajustar un tratamiento.

«Es momento de romper el paradigma de que tienes que elegir entre tu bienestar y generar éxito en tus resultados.»

A LA MEDIDA DE CADA ORGANIZACIÓN

Más formas de trabajar juntos

1

Programas in-company

Success Game y los talleres de 10 horas se diseñan para un equipo específico, con sus retos y su lenguaje, en sus instalaciones o en línea.

2

Coaching ejecutivo

Acompañamiento individual a directores y líderes para sostener los cambios del entrenamiento en las decisiones del día a día.

3

Diagnóstico y seguimiento

Lectura del estado del equipo antes de intervenir, y seguimiento después para medir lo que cambió: resultados, no impresiones.



¿Hablamos de **tu equipo**?

Agenda una reunión sin costo. Cuéntanos qué está pasando en tu organización y te diremos, con claridad, qué funciona y qué no funciona para tu caso.

Cómo empezamos

- 1 Reunión de diagnóstico** sin costo, con el líder del equipo.
- 2 Propuesta a la medida:** programa, modalidad, calendario e inversión.
- 3 Entrenamiento** presencial o en línea, con Polo y Mónica.
- 4 Seguimiento** para que el cambio se sostenga en los resultados.

Contacto

+52 442 888 8333

WhatsApp de informes

+52 442 888 8330

Teléfono

info@equiposdeexito.com

equiposdeexito.com

Facebook e Instagram: **@equiposdeexito**

Leopoldo Rodríguez & Mónica Alba · Cofundadores

Querétaro, México · Atendemos a toda la República y Latinoamérica, presencial y en línea.